PLASTIXAL
LIFETIME SAFETY

OSOBA ZE SPECJALIZACJĄ
W ZAKRESIE SPRZEDAŻY NA RYNEK USA I KANADY

„Wierzymy, że każdy chce dawać z siebie to co najlepsze, dlatego my robimy okna"

NASZE CELE STRATEGICZNE

LUDZIE
SATYSFAKCJA PRACOWNIKÓW
80%+ POLECA PRACĘ W PLASTIXAL

FIRMA
20% WZROST OBROTÓW CO ROKU

KLIENCI
ZADOWOLENIE ZE WSPÓŁPRACY
Z PLASTIXAL: NPS 50+

PLASTIXAL jest znanym i cenionym producentem wysokiej jakości stolarki PVC i aluminium, dynamicznie działającym od dwóch dekad na rynkach światowych oraz w Polsce. W związku z planami rozwojowymi rekrutujemy obecnie na stanowisko:

OSOBA ZE SPECJALIZACJĄ W ZAKRESIE SPRZEDAŻY
na rynek USA i Kanady

Opis stanowiska
- Pozyskiwanie nowych klientów oraz dbałość o wysoką jakość ich obsługi
- Współpraca i budowanie pozytywnych relacji z klientami
- Przygotowywanie ofert handlowych
- Współpraca z innymi działami firmy zaangażowanymi w proces realizacji zamówień
- Kształtowanie i utrzymywanie dobrego wizerunku firmy
- Prowadzenie rozmów handlowych
- Praca w dowolnym trybie: home office lub w terenie (niezbędne są okazjonalne wyjazdy do siedziby firmy lub na targi, nawet przy wyborze trybu home office)

Nasze wymagania

- Biegła znajomość języka angielskiego (w mowie i piśmie)
- Wymagane udokumentowane doświadczenie w handlu w branży stolarki budowlanej na rynku amerykańskim i kanadyjskim
- Wysoka kultura osobista
- Wysoko rozwinięte umiejętności interpersonalne, sprzedażowe i negocjacyjne
- Samodzielność i proaktywne podejście do pracy
- Bardzo dobra organizacja pracy i umiejętność zarządzania czasem
- Znajomość pakietu MS Office

Firma oferuje

- Atrakcyjne wynagrodzenie w systemie prowizyjnym
- Stabilne zatrudnienie w dynamicznie rozwijającej się firmie o dobrej renomie
- Możliwość rozwoju zawodowego, uczestnictwa w szkoleniach
- Pracę w międzynarodowym środowisku
- Niezbędne narzędzia pracy

Zainteresowanych prosimy o wysłanie CV i listu motywacyjnego na adres: praca@plastixal.pl z tytułem ***Sprzedaż na rynek USA i Kanady.***
Zastrzegamy sobie możliwość odpowiedzi tylko wybranym kandydatom, z którymi skontaktujemy się mailowo/telefonicznie. Zapewniamy dyskrecję rekrutacyjną.

Miejsca pracy: Stare Bożejewo 44, 18-430 Wizna lub ul. Wojska Polskiego 133, 18-400 Łomża lub praca zdalna/hybrydowa.

W CV proszę zawrzeć klauzulę:

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych w celu rekrutacji zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych).

#SZACUNEK, #DOCENIANIE, #ATMOSFERA, #ROZWÓJ, #ZAANGAŻOWANIE